第2740地区 創立／1990年9月29日 認証／1990年10月22日

佐世保中央ロータリークラブ週報

会長：大久保 厚司／副会長：浅野 訓一／幹事：本田 実

2014～2015年度クラブスローガン

貴方の輝くロータリーライフを
Your rotary life to glisten

2014～2015年度 RIテーマ
ロータリーに輝きを

〒857-0872長崎県佐世保市上京町3-2セントラルホテル佐世保419号室 TEL.0956-25-5595 FAX.0956-25-3445 Mail.chuo-rc@theia.ocn.ne.jp

本日の出席率７５．５%: 会員数４５名・出席３１名・欠席１１名・出席規定免除会員（３） ３名・ビジター１名
前々回の修正出席率１００%: 出席３２名・メークアップ１０名・出席規定免除会員２名

会長挨拶／大久保 厚司君



先週は私用のため欠席して申し訳ありませんでした．浅野副会長が素晴らしい挨拶をされたそうで安心しました．また，香月税理士さんは相続税対策の核心を卓話されたのでしょうか？

1．松竹梅の販売方法 ：ランク付け商品を購入する割合は3：5：2位

2．値上げをする ：「今買うと安いですよ」と「今、買わないと高くなってしまいますよ」は,「今買わないと損」「今買った方が安い」という心理作戦

3．特典をつけて､まとめ買いさせる ：特典には「お得」と「限定」のいずれかが必要で、まとめ買いは 何% お得、限定にはプレミアを考えさせます。

4．新商品を発売 ：既存客であれば、企業との信頼関係もあり、不安も薄く、客単価を瞬間的に高めることができる。

5．優良顧客に特別な商品を用意する ： 外商等にみる？「お客様の為に特別に用意しました」、購買欲を押し進める方法が5つの方法とされていました。

しかし、メディアやインターネットで購入方法が変わりました。メディアではテレビ・ラジオ等でCMにより、また、商品使用方法の説明で購買欲を高める方法があります。更に、家電、衣料品（サイズ確定の上 ）等の生産品質に差の無いものは、消費者はネット検索でより多くの商品選択が可能ですし、欲しい商品の情報を確定したら、価格比較や販売店や商品の評価をおこなうことで、更に安く買えます。大型電気店の売り上げが低下したのはこの為です。但し、高価なブランド品等はコピーも多く、実際に信頼ある店に出向き、目で見て買う方がより安全ですし、食品も新鮮で安全なものが好まれますので、これらの情報獲得がどう変遷するかが、これからの販売法に係わると思います。

民主主義だけのマーケッティングが共産圏などの参入により、価格や情報の整理（ ネット、フェースブックなど ）が益々容易になるメディア社会の進歩に、民主主義から派生したロータリアンの戦略を考えていきたいと思います。

本日のビジター紹介

佐世保南ロータリークラブ　　松本　一盛様

Report 幹事報告／本田 実君

1．例会変更

伊万里ロータリークラブ
10月 8日（水）12：30→10月 9日（木）18：30～
伊万里迎賓館 伊万里西RCとの合同観月例会の為
11月12日（水）12：30→18：30～
例会場 夜の例会の為

ハウステンボス佐世保ロータリークラブ
10月14日（火）12：30→18：30～
てん新奥座敷 夜の例会の為

佐世保南ロータリークラブ
10月24日（金）12：30→18：30～
シネマボックス太陽 従業員招待例会の為

2．来　　信

・国際ロータリー
ザ・ロータリアン 2014年10月号

・ガバナー事務所
青少年奉仕セミナー出席のお礼

committee 委員会報告

馬場貴博 親睦活動委員長

来週、10月9日（木）は創立記念例会となっております。出欠はすでに解っていますが、皆様ご出席よろしくお願い致します。

川島千鶴 会報・出席委員長

9月29日（月）に委員会を開催致しました、。インターネット環境のアンケートをふまえた上で、クラブのフェイスブックを立ち上げる事に致しました。11月6日の予定で使い方をご説明致します。 又、近々事務局より立ち上げをなさっている方を「友達になる」で申請致しますので、 拒まず承認してください。

週報制作：会報・出席委員会／川島 千鶴、坂井 智照、田雑 豪裕、南部 建、山口 裕之、香月 章彦、岡田 文俊

(^_^) ニコニコボックス

ＲＩ第２７４０地区職業奉仕委員 梶原亮謙様
本日はよろしくお願い致します。

佐世保南ロータリークラブ 松本一盛様
久しぶりメークアップに参りました。中央RCの皆様には何時もお世話になっております。

大久保厚司会長、浅野訓一副会長、本田実幹事
10月いよいよ、「長崎がんばらんば国体」が12日から45年ぶりに（前回、1969年）始まります。県勢の優勝を願って応援しましょう。幹事も競技者（の審判員）として参加してきます。本日は地区職業奉仕委員の梶原亮謙君の卓話です。よろしくお願い致します。

職業奉仕委員会一同
地区職業奉仕委員 梶原亮謙様の「職業奉仕月間」の卓話、よろしくお願い致します。

坂井智照君
地区職業奉仕委員 梶原亮謙様の卓話楽しみにしています。

平岩義明君
9月30日、指山建築ファクトリーの決算打ち上げの席を「水月」を利用して頂き、ありがとうございました。

本日の合計	23,000 円
本年度の累計	313,000 円

本日の卓話

■ 職業奉仕月間に因んで ■

ＲＩ第２７４０地区職業奉仕委員
梶原亮謙様



10月は職業奉仕月間です。それに因み他の奉仕団体にはない特徴である『職業奉仕』について、話しをしたいと思います。

1906年1月に制定された最初のシカゴ・ロータリークラブの定款には、第1節・会員の事業上の利益の促進、第2節・会員同士の良き親睦と明記されており、当初のシカゴ・クラブには奉仕の概念はなく、事業の繁栄と親睦を目的にして創立されたことが分かります。

会員同士の互恵取引が積極的に行われ、堅固で自己中心的な物質的相互扶助のグループからロータリーは出発しました。この排他的かつ物質的相互扶助を重視するクラブ運営に関しては、世間から大きな批判を受けると共に、ロータリアン内部からもこれを是正しようという動きが起こってきます。

ドナルド・カーターとフレデリック・トゥイードが共同でシカゴ・クラブに提出した文には、「全く利己的な組織は生き残ることができません。・・・忠誠心を市民に広げて、シカゴ市の利益のために何かをすべきです。」と提案されています。そして1906年の12月に定款を改正して、「シカゴ市の最大の利益を促進し、忠誠心を市民の間に広げること。」という条文が加わりました。

ロータリーには「利益の適正配分による事業の発展と倫理の高揚」の職業奉仕と「社会的弱者に涙する人道主義的活動」の社会奉仕の2つのモットーがあります。

ここで職業奉仕のあり方について考えたいと思います。ロータリーの職業奉仕の理念は、アーサー・フレデリック・シェルドンが提唱した企業経営の理念を踏襲したものであり、自分の利益を優先するのではなく、自らの職業を通じて社会に奉仕することによって、その見返りとして適正で継続的な利益が得られることを説いているものです。この考え方は、ロータリーの奉仕理念すなわち哲学としていつの世になろうとも変わるものではありませんし、108年にわたる発展の歴史的要因であり原点でもあるので、その理念は忘れることなく大切にしていただきたいと思います。

さらに、1929年から始まった世界大恐慌の時期に、ロータリアンがなしとげた大きな業績の一つに、四つのテストの制定があります。ハーバート・テーラーは、倒産に瀕していた会社の社長に就任し、会社を建て直す困難な仕事に挑戦したのです。そして、こんなときだからこそ、会社全員が倫理的なターゲットを掲げ正しい営業活動を行えば、必ず会社が再建できるのだということを実証するために、経営管理の指針を考え出したのが［四つのテスト］であります。彼が国際ロータリーの会長を歴任した際、それがあまりにも素晴らしいので、全ロータリアンの職業奉仕の指針にしたいという声があがり、RI会長に就任した1954年に、版権がロータリーに寄付され、今日に至っています。

最後にこの樹の説明をして卓話を終了させていただきたいと思います。基本的には2つの精神があって皆さんが仲良くしていかなければならないのでクラブ奉仕が基本になります。そしてロータリアンが「何をすべきか」を理解するために綱領【目的】を理解し、4つのテストを唱和することが大事であります。ただ、外見的には花とか実の部分、財団・社会奉仕・国際奉仕・青少年奉仕の活動の結果に注意が向きますが、本来は職業奉仕【木の幹】の理念があってのことと、ご理解いただければと、思います。本日は、ご静聴ありがとう御座いました。



ＳＡＡ：糸瀬新君
次回例会／１０月９日１８：３０～
創立２４周年記念例会